

START@
HEALTH

ULisboa
2.ª EDIÇÃO

**TRANSFORMA A TUA IDEIA
NUM SUCESSO EMPRESARIAL**
15 JANEIRO A 20 FEVEREIRO 2016

www.starthealth.pt

Para todos os que querem descobrir como transformar uma ideia na área da saúde e bem-estar numa empresa real e precisam de apoio especializado nesse processo, o **STARTHealth@ULisboa** é um programa de aceleração de negócios que oferece uma experiência de aprendizagem. Este é um programa que cria um ambiente imersivo e próximo do real, onde a aprendizagem se faz pela experiência e onde os participantes sentem as pressões e as incertezas comuns num processo de montagem de uma *startup*. Esta edição, sendo na área da saúde e bem-estar está orientada para projectos que incidam sobre terapêutica, diagnóstico, dispositivos médicos e e-saúde.

Ao contrário de outros eventos, programas ou *bootcamps* de aceleração o **STARTHealth@ULisboa** é um programa *premium, hands-on*, coordenado por especialistas de empreendedorismo com experiência real em *startups*.

Tal como no mundo real, os participantes trabalham em equipas para aprender como validar no mercado as suas propostas de valor e desenhar modelos de negócio.

Com a ajuda de mentores com experiência em *startups*, financiamento e experiência na área da saúde e bem-estar, no **STARTHealth@ULisboa** cada equipa percorre um percurso metodológico preciso, que lhe permita avaliar o potencial sucesso da ideia de negócio, antes de investir tempo e dinheiro no seu desenvolvimento.

O resultado final do curso não é um Plano de Negócios ou uma apresentação PowerPoint para apresentar a investidores.

O Programa exige que os participantes tenham disponibilidade para trabalhar fora da sala de aula, durante os intervalos entre os blocos de sessões. É nesses períodos que as equipas fazem recolha de informação necessária aos exercícios de validação.

Ter ideias não é difícil. Difícil é transformar uma ideia de negócio numa empresa real.



OBJETIVOS

- Estimular o empreendedorismo.
- Criar um ambiente imersivo e próximo do real, onde a aprendizagem se faça pela experiência (*learning by doing*) e onde os participantes sintam as pressões e as incertezas comuns num processo de montagem de uma empresa *startup*.
- Utilizar técnicas de *design thinking* no apoio ao desenho e validação iterativa de mercados e modelos de negócio.
- Estimular a reflexão e o trabalho cooperativo.
- Desenvolver projectos empresariais nas áreas da terapêutica (incluindo cosmética e bem-estar), diagnóstico, dispositivos médicos e e-saúde.

METODOLOGIA

- Sessões sobre conceitos chave de desenvolvimento de negócios, nomeadamente: Business Model Canvas, Design Thinking, Lean Management, etc.
- Sessões de trabalho em equipa, com a presença de mentores.
- Treino de apresentações cronometradas a 1, 3 ou 5 minutos.
- Apresentação final dos projectos a um júri.
- Prémios às melhores equipas/projectos.

DESTINATÁRIOS

- Alunos, *alumni*, docentes ou investigadores da ULisboa.
- Candidatos a empreendedores, que tenham ou não iniciado um projeto em torno de uma ideia de negócio.
- Empreendedores em *Startups* já estabelecidas.
- Gestores e quadros superiores de empresas já estabelecidas ou de Entidades Públicas que queiram promover internamente uma cultura de inovação.

PARTICIPAÇÃO

A participação pode ser individual ou em grupo, sendo que os grupos não poderão ter mais do que 5 elementos e, destes, recomendamos que apenas 3 sejam da mesma área de conhecimento. Os participantes individuais terão oportunidade de vir a integrar uma equipa já formada, ou de criar a sua própria equipa.

Número máximo de participantes: 80.

PROGRAMA

2.ª EDIÇÃO

15 DE JANEIRO - 6ª feira

18:00 - Pré-Evento *Ice-breaking*
StartHealth Meetup (a confirmar)

Sessão 1 - 22 JANEIRO - 6ª feira

18:00 - Check-in e *Networking* - receção dos participantes
18:30 - Apresentação do programa
19:00 - *Invited talks: Communication Skills Pitching*
20:00 - *Working dinner*
20:30 - *Workshop* formação de equipas - *Mentoring*
23:00 - Fim de sessão

Sessão 2 - 23 JANEIRO - Sábado

09:00 - *Abertura e Networking*
09:30 - *Pitches*
10:30 - *Formação e registo das Equipas*
11:00 - *Coffee Break*
11:30 - *Business Model, Customer Discovery, Customer Development*
12:30 - *Workshop* equipas - *Mentoring*
13:30 - Fim de sessão

Sessão 3 - 29 JANEIRO - 6ª feira

18:00 - *Abertura e Networking*
18:30 - *Apresentações das Equipas*
19:30 - *Invited talks: Regulação no sector da Saúde*
20:00 - *Working dinner*
20:30 - *Workshop* equipas - *Mentoring*
23:00 - Fim de sessão

Sessão 4 - 30 JANEIRO - Sábado

09:00 - *Abertura e Networking*
09:30 - *Value Proposition | Customer Segments*
10:00 - *Coffee Break*
10:30 - *Workshop* equipas - *Mentoring*
13:00 - Fim da sessão

Sessão 5 - 5 FEVEREIRO - 6ª feira

18:00 - *Abertura e Networking*
18:30 - *Apresentação das Equipas*
19:30 - *Invited talks: Protecting and Exploring IPR*
20:00 - *Working dinner*
20:30 - *Workshop* equipas - *Mentoring*
23:00 - Fim de sessão

Sessão 6 - 6 FEVEREIRO - Sábado

09:00 - *Abertura e Networking*
09:30 - *Channels | Get, Keep, Grow | Revenue Model*
10:00 - *Coffee Break*
10:30 - *Workshop* equipas - *Mentoring*
13:00 - Fim da sessão

Sessão 7 - 12 FEVEREIRO - 6ª feira

18:00 - *Abertura e Networking*
18:30 - *Apresentação das Equipas*
19:30 - *Invited talks: Negotiation*
20:00 - *Working dinner*
20:30 - *Workshop* equipas - *Mentoring*
23:00 - Fim de sessão

Sessão 8 - 13 FEVEREIRO - Sábado

09:00 - *Abertura e Networking*
09:30 - *Partners, Key Resources & Activities*
10:00 - *Coffee Break*
10:30 - *Workshop* equipas - *Mentoring*
13:00 - Fim da sessão

Sessão 9 - 19 FEVEREIRO - 6ª feira

18:00 - *Abertura e Networking*
18:30 - *Apresentação das Equipas*
19:30 - *Invited talks: Funding and growing startups*
20:00 - *Working dinner*
20:30 - *Workshop* equipas - *Mentoring*
23:00 - Fim de sessão

Sessão 10 - 20 FEVEREIRO - Sábado

09:00 - *Abertura e Networking*
09:30 - *Invited talks: (to be announced)*
10:00 - *Coffee Break*
10:30 - *Apresentação* Finais das Equipas
12:30 - *Anúncio dos vencedores*
13:00 - Fim de sessão

TOTAL DE HORAS: 45 horas





NORMAS DE INSCRIÇÃO

INSCRIÇÃO E SELEÇÃO

A frequência no **STARTHealth@ULisboa** poderá envolver uma entrevista.

Todas as inscrições só serão validadas após pagamento e entrega de cópia de comprovativo de pertença à Universidade de Lisboa (ULisboa).

Caso o **STARTHealth@ULisboa** não reúna o número mínimo de participantes, a organização reserva-se ao direito de adiar ou cancelar o mesmo.

Os participantes podem estar constituídos em equipas, mas as inscrições são individuais.

PAGAMENTOS E DEVOLUÇÕES

A frequência do **STARTHealth@ULisboa** está condicionada pelo pagamento da inscrição após receção da referência MultiBanco por email.

O não pagamento da inscrição implica o cancelamento da vaga.

Caso o curso não se realize será devolvido o valor de inscrição.



INSCRIÇÃO

80€ - Early Bird (até 30 de novembro)
100€ - (de 1 de dezembro até 8 de janeiro -
data limite de inscrições)

INFORMAÇÕES

ISEG / IDEFE
Sérgio Pereira
email: sergio.pereira@idefe.pt
tlf.: 213 922 716

LOCAL

Instituto Superior de Economia e Gestão
da Universidade de Lisboa
Rua do Quelhas, n.º 6
1200-781 Lisboa

Organização



Parceiros



Patrocínios